

商談会・展示会で成果を上げる！ 販路開拓セミナー

対面による商談会・展示会が数多く開催されている中、販路拡大に向けて参加を検討されている事業者様もいらっしゃるのではないのでしょうか。そのようななか、参加をしたけれどもなかなか商談に結び付かない等悩まれている事業者様も多くいらっしゃいます。

本セミナーでは、百貨店出身の講師が、「相手側の立場や想いを考慮した商談・営業のやり方」に注目し、商談会・展示会に参加するメリットを最大限活用しながら、商談会・展示会での営業を成功させるための押さえておきたいポイントについてご紹介します。

◆主な内容◆

- ①商談会・展示会出展に向けた心構え
- ②お客様・バイヤーから選ばれるポイント
- ③展示会後の取り組み等



講師／東京都よろず支援拠点コーディネーター 水口 健 氏

中小企業診断士／行政書士／1級販売士／第一種衛生管理者

百貨店出身。外商部門での経験を活かし、販売促進や営業手法の支援を得意としている。補助金コンサルティング会社を経て、東京都よろず支援拠点コーディネーターに就任。

「売上を伸ばすための基礎講座」「バイヤーとの商談方法」「創業」など、多数のセミナー実績あり。販売促進・創業・事業再生を得意分野とし、小売業・飲食業・サービス業のほか様々な業種の支援に対応。

■開催日時 2025年9月17日（水）14：00～16：00

■開催場所 中央区役所 8階 大会議室（中央区築地1-1-1）

■対象・定員 主に区内の中小企業経営者及び従業員 100名（先着順）

■参加無料 事前申込制

■申込方法 東京商工会議所 HP の「イベントを検索」に（**イベント番号：205767**）をご入力、または、右上のQRコードよりお申込みください。

【重要なお知らせ】 イベント・セミナーのお申込には、東京商工会議所の会員・非会員に関わらず、東京商工会議所の「マイページ」の登録が必要です。

＜イベント①＞申込担当者様ごとに、ご登録できます。ご登録をいただきますと、基本的な申込者情報（氏名・電話番号等）は自動入力されるようになります。

＜イベント②＞申込後の履歴はマイページ内で確認いただくことができます。

※定員に達し次第、締め切りとなります。参加できない方にのみご連絡します。

■問合せ先 中央区区民部商工観光課中小企業振興係 TEL3546-5487 FAX3546-2097

■主 催 中央区・東京商工会議所中央支部・中央区商店街連合会・中央区工業団体連合会

※ご記入いただいた情報は、本セミナーの運営・管理のために使用するほか、各主催団体が実施する各種事業開催や情報提供等のご案内(DM 及び FAX)のために利用させていただく場合がございます。

